

SALGSKONSULENT - EFFER KRANER

Kan du styrke salget af store kraner på Sjælland ?

Din opgave bliver projektsalg af EFFER kraner i størrelsen fra 50 tm til 300 tm på Sjælland. EFFER er markedsledende indenfor kvalitet, kapacitet, rækkevidde og udvikling indenfor store kraner. Med udgangspunkt i Køge afdelingen bliver du en del af et salgsteam der støttes professionelt af salgssupport og teknisk afdeling.

Dine primære opgaver bliver:

- Udvikling af eksisterende kunderelationer
- Opsøge nye kundeemner
- Kalkulationsberegning og tilbudsgivning
- Indgåelse af aftaler og kontrakter
- Tæt samarbejde med værkførerne

Om dig

- Du har nogle års erfaring med opsøgende projektsalg, eventuelt fra transport eller lastvognsbranchen
- Du besidder evnen til at vedligeholde kunderelationer
- Du er målrettet, vedholdende og struktureret
- Du har en god teknisk forståelse

Du har måske en uddannelse som lastvognsmekaniker, maskinmekaniker eller anden relevant uddannelse.

Vi tilbyder

En selvstændig og udfordrende stilling i en spændende, solid og udviklingsorienteret virksomhed. Et kompetent og hjælpsomt team, der værdsætter en uformel omgangstone. Løn og vilkår efter kvalifikationer.

Vi glæder os til at byde dig velkommen til EFFER/SAWO teamet.

Søg stillingen her

POWERBY



EFFER
RAISE THE VALUE

I 2016 overtog SAWO A/S salget af EFFER kraner i Danmark. Opbygning, servicering og salg af reservedele varetages af SAWO. Salg af EFFER kranerne varetages af Effer Krancenter A/S. SAWO er Danmarks førende leverandør af kvalitetsprodukter og 1. klasses service indenfor hydrauliske og beslægtede lasthåndteringsprodukter til transport- og entreprenørbranchen. SAWO har 13 afdelinger fordelt over hele landet og har været markedsledende i over 55 år.

www.effer.dk

www.sawo.dk